

2026

Le Contract Management et l'avocat

Side Quest

Une question sur le programme ? Besoin de précisions ? Besoin d'une prise en charge particulière ?
Contactez notre responsable pédagogique : thibault@side-quest.io

Les ressources et contenus de la formation sont régulièrement mis à jour. La date du programme correspond également à la date de la dernière mise à jour de la formation. V2 02/01/2026

Document remis au stagiaire avant son inscription (Article L 6353-8 du Code du Travail)

Le Contract Management et l'avocat

Objectifs (professionnels)

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- ✓ Comprendre ce qu'est réellement le contract management, ses principes, ses finalités et sa valeur ajoutée
- ✓ Identifier les différences entre contract management, juridique, achats et gestion de projet
- ✓ Maîtriser les bases nécessaires pour commencer à pratiquer le contract management, ou dialoguer efficacement avec des contract managers
- ✓ Appréhender les opportunités professionnelles et business liées au contract management, notamment pour les avocats
- ✓ Adopter un nouveau prisme de lecture du contrat, orienté performance économique, gestion des risques et création de valeur

Public

Cette formation s'adresse aux avocats en activité.

Pré-requis

Avoir suivi une formation en droit

Durée

La formation dure 6 heures.

Une fois régulièrement inscrit, la formation est accessible à tout moment par l'apprenant. Le rythme du suivi de la formation est donc libre. Il peut à tout moment mettre en pause puis reprendre le parcours.

Il dispose d'un an pour terminer la formation à partir de la date d'achat.

Tarif

Cette formation est dispensée pour un coût de 300€ HT, soit 360€ TTC, hors offre promotionnelle éventuelle.

Modalités et délais d'accès

L'inscription est réputée acquise lorsque l'apprenant a payé l'intégralité de la formation et a signé la convention de formation.

Moyens pédagogiques, techniques et d'encadrement

Méthodes et outils pédagogiques

Méthodes pédagogiques : Magistrale, Démonstrative et active.

Outils pédagogiques : Vidéos, animations, QCM, schémas, livret récapitulatif et exercices pratiques.

Supports pédagogiques : Le stagiaire est amené au fur et à mesure du suivi de la formation à télécharger des récapitulatifs et à participer à des activités pour l'aider à mémoriser et mettre en pratique.

Prise en compte du handicap : 100% en ligne avec rythme modulable, scriptes à disposition des stagiaires si nécessaire, aménagements supplémentaires possibles sur demande avec étude au cas par cas.

Contacter le référent handicap : contact@side-quest.io

Éléments matériels de la formation

Supports techniques : formation 100% en ligne via la plateforme Side quest formation, créée avec Learnbox.

Équipements devant être amenés par le stagiaire : le stagiaire doit avoir un ordinateur ou une tablette ainsi qu'une connexion internet pour accéder au portail de la formation.

Documentation : Liste de ressources complémentaires délivrées au cours de la formation, support pédagogique livré en fin de formation.

Compétences de la formatrice

La formation sera assurée par Pierre Marches [\(Voir CV\)](#) et Henri Zouingnan [\(Voir CV\)](#), deux professionnels expérimentés du contract management aux parcours complémentaires.

Formation ouverte ou à distance FOAD

Cette formation est exclusivement prodiguée à distance.

Le stagiaire doit suivre l'ensemble des vidéos en intégralité pour valider la formation, il doit également répondre aux questions intermédiaires (entre les modules) ainsi qu'aux questions en fin de partie.

Des ressources complémentaires sont mises à la disposition de l'apprenant, il n'est pas obligatoire de les consulter pour valider la formation.

La formation est réalisée via la plateforme Side quest, l'apprenant peut à tout moment solliciter l'équipe pédagogique de Side quest pour une assistance technique (dans les limites de nos capacités en ce qui concerne la plateforme) ou pédagogique ou pour toute autre question liée au contenu de la formation (Responsable pédagogique : Thibault Oudotte).

L'apprenant peut nous contacter par email (contact@side-quest.io), par téléphone (07 66 49 18 76), via notre site internet (side-quest.io) ou encore via les réseaux sociaux.

Le délai habituel de réponse est de 48h.

Contenu

Partie 1 : Les spécificités de la médiation

- *Qu'est-ce que le contract management (et ce qu'il n'est pas)*
- *Origines et avènement du contract management*
- *Le cycle de vie du contrat et ses impacts sur la performance*
- *Les parties prenantes du contract management*
- *Les grandes formes de contract management :*

- *Supplier contract management*
- *Project contract management*
- *Contract management IT*

- *Les métiers du contract management :*

- *Contract administrator*
- *Quantity surveyor*
- *Contract manager*

Partie 2 : Le médiateur, pilier du processus

- *La posture du contract manager et le changement de prisme pour les juristes*
- *Le rôle d'interface du contract manager avec :*

- *la direction juridique*
- *les achats*
- *les équipes projets*

- *Focus sur le **claim management**, une porte d'entrée naturelle pour les avocats*
- *Comment structurer une offre de contract management*
- *Identifier les bons clients et adresser le bon message*

Suivi et évaluation

Exécution de l'action

Les moyens permettant de suivre l'exécution de l'action sont inclus dans la plateforme, ils permettent d'attester le suivi du parcours par le stagiaire ainsi que sa participation aux quizz.

Modalités d'évaluation des résultats (ou d'acquisition des compétences)

Pour déterminer si le stagiaire a acquis les connaissances fixées dans les objectifs, on se base sur des QCM et des exercices d'application en ligne, avec correction automatique.